

Per conto di un nostro importante, azienda di spicco in ambito industriale, stiamo ricercando la seguente figura:

KEY ACCOUNT MANAGER

Mansioni:

- Gestione attività definite in accordo con diretto superiore in CH e all'estero
- Analisi e controllo in relazione al cliente concordato
- Gestione dello sviluppo del margine e fatturato
- Sviluppo concetti commerciali per raggiungimento obiettivi
- Efficientamento del Team di Customer Service
- Coordinazione con Team Customer Service con collaborazione in merito ai Forecast
- Gestione visite key clients
- Elaborazione reportistica
- Stesura budget annuale
- Organizzazione delle fiere di settore

Soft Skills:

- Spiccata capacità organizzativa ed analitica
- Forte propensione alla gestione e visione globale
- Attitudine alla leadership
- Capacità di negoziazione
- Ottime capacità relazionali
- Problem Solving
- Orientamento al risultato prefissato

Requisiti:

- Esperienza pregressa nel medesimo ruolo di almeno 5 – 7 anni
- Conoscenza **ottima del Tedesco (Indispensabile)** ed Inglese, le altre lingue portano un valore aggiunto
- Formazione superiore di tipo Economico

Invitiamo le persone interessate ad inviare il loro CV direttamente per e-mail al nostro consulente incaricato Sig. Alberto Largader (largader@lwphr.ch) Non sarà dato riscontro ai profili non in linea.